

pista informática **cero** es diferente

1. Somos un distribuidor como tu
2. No somos una central de compras
3. No somos una franquicia
4. Somos rentables

Somos un distribuidor como tu

Nuestro negocio principal no son las franquicias.

La situación del mercado es muy complicada a causa de la crisis, los precios medios y los márgenes son cada día más bajos, las grandes superficies más agresivas, el intrusismo de bancos, compañías telefónicas y cadenas de electro, asfixiante. Ante esta situación los distribuidores tradicionales debemos de juntarnos y hacernos fuertes para luchar. Pista Cero se ha convertido en el canalizador de esta inquietud en el sector. Somos como tu, compartimos tus problemas e inquietudes, crecemos y ganamos contigo, no gracias a ti.

Solo aceptamos profesionales del sector IT.

El sentido de nuestro grupo es hacernos fuertes uniendo las fuerzas de los diferentes distribuidores de IT del mercado. Obviamente no tiene justificación que fomentemos la creación de nuevos competidores, ni que recomendemos nuestro sector a nuevos emprendedores. Nosotros estamos contigo, no contra ti.

Enfocados a la Pyme y sin descartar al retail

En la situación actual basar la estrategia de ventas en el retail es sinónimo de fracaso. Pista Cero se focaliza en el mercado Pymes pero sin olvidar que las tiendas son la principal vía de captación de clientes, y que muchas pymes se captan por la venta de retail de la tienda. Eso si, exigimos un requisito básico, y es que el distribuidor tenga Servicio de Asistencia Técnica.

Somos un distribuidor como tu

Somos socios.

Nuestra relación con los franquiciados es muy estrecha y basada en la confianza mutua. Esta confianza permite acceder a operaciones conjuntas donde todos ganamos. El distribuidor ya que solo no tendría la capacidad financiera, técnica o logística suficiente para acometerla, y Pista Cero, porque aumenta sus ventas.

Somos honestos.

Basamos toda la relación en la buena fe y ética profesional. Nuestra relación siempre se basa en que sea beneficiosa para ambas partes. Queremos hacer negocios contigo no gracias a ti.

Tenemos 22 años de experiencia.

Como distribuidores tenemos 22 años de experiencia, somos una de las más prestigiosas empresas de IT en el ámbito Nacional y una de las Top-10 a nivel facturación.

Creecemos moderadamente.

En estos momentos somos 82 distribuidores unidos con el objetivo común de seguir viviendo y disfrutando del sector de la informática. Nuestra intención es crecer y hacer más fuerte el grupo, pero siempre con moderación y cuidando el trato directo y personalizado que nos caracteriza.

No somos una central de compras

Tienes total libertad para comprar donde quieras.

Sabemos que eres un profesional del sector, en Pista Cero lo que te facilitamos es el acceso a toda la red de mayoristas de ámbito nacional con las condiciones especiales pactadas por la central. Ampliamos tus opciones de compra, y negociamos las condiciones de pago y portes bajo la fuerza del grupo.

Compras de volumen a precios unitarios.

El potencial de compra de Pista Cero unido al de todas las franquicias, hace que cada día se tenga acceso a mejores ofertas, y que en muchos casos, podamos competir con ofertas de Media Markt o las cadenas de electro. La central facilita ofertas de gran volumen, y los franquiciados compran unitariamente las que quieren.

Protección de precios.

Desde la central se negocia cada día con los principales fabricantes del mercado temas de precios, condiciones de envío y protecciones de precio. Estos son algunos de los fabricantes con los que en estos momentos más ofertas estamos realizando.

Asustek, Logitech, Intel, Samsung, TomTom, APC, Trust, SAGE, Microsoft, Toshiba, Sony, LaCie, Sonicwall, D-link, HP, ACER, VMWare. DELL, Apple, VozTelecom. OKI.

No somos una central de compras

3 fabricantes líderes mundiales marcan la diferencia.

DELL, Apple, y OKI, somos la única Central que ofrece el acceso a los tres de forma rápida, ágil, rentable y sin ningún compromiso para el franquiciado.



Compras de productos DELL de la gama profesional.

Servidores, cabinas, portátiles y ordenadores con márgenes medios del 15%.
Acceso a operaciones especiales y grandes cuentas.



Acceso a toda la gama de productos Apple.

Ya puedes vender Apple en tu negocio y con un margen aceptable. Es una gran oportunidad para aumentar ventas y captar nuevos clientes.



El futuro está en el coste por copia.

Te ofrecemos la posibilidad de vender equipos en la modalidad de coste por copia, de forma rápida, fácil, y ganando un margen del 40% durante un mínimo de 3 años.

No somos una franquicia

No te obligamos a nada.

En Pista Cero tienes libertad total, libertad para comprar donde quieras, libertad para vender al precio que quieras, libertad para realizar tus propias campañas de marketing.

La ventaja de Pista Cero es que puedes beneficiarte de sus precios de compra, catálogos, ofertas de productos, acciones de marketing, pero sin ninguna obligación o compromiso.

Respetamos tu negocio y respetamos tus ingresos.

En Pista Cero no queremos que renuncies a nada, sino que te unas a nosotros para crecer y mejorar, cualquier actividad específica que ya realices la haremos complementaria a la que pueda ofrecerte Pista Cero.

Respetamos tu imagen y potencia de marca.

Si ya eres un distribuidor con experiencia y una imagen de prestigio en tu mercado, Pista Cero no te obliga a renunciar a ella, todo lo contrario, buscaremos las mejores opciones de potenciarla junto con la fuerza de la central.

No hay compromiso de permanencia.

Si estas convencido sigues, sino, lo puedes dejar en cualquier momento. En Pista Cero solo queremos distribuidores convencidos y motivados con nuestro proyecto. No hay restricciones ni penalizaciones de ningún tipo para dejar el grupo.

Somos rentables

Desde solo 29.90€ / mes nadie te da tanto por tan poco.....

Rentables por fabricantes.

- Apple con márgenes entre el 6 y 8%.
- Dell con márgenes del 15%.
- OKI con márgenes del 40%.

Rentables por compras.

- Compras unitarias de ofertas de volumen
- Protección de precios.
- Alta en todos los mayoristas del sector.
- Ayuda y asesoramiento en compras.
- Gestión de compras personalizadas.
- Gestión de pedidos de implementación
- Acceso a productos en demo.

Rentables por marketing.

- Acceso a la tarifa de precios genérica.
- Acceso a la tarifa de servicios pymes.
- Acceso a referencias de la WEB.
- Acceso a listado de concurso públicos.
- Acceso operaciones conjuntas y concursos públicos.

Rentables por acciones de venta.

- Campañas de e-mailing desde la central
- Campañas de publicidad desde la central.
- Protección de clientes frente a fabricantes
- Vistas y cotizaciones conjuntas.
- Opción de acceder a tienda on-line propia.

Somos rentables

Rentables por el S.A.T.

- Ayuda técnica.
- Instalaciones conjuntas.
- Subcontratación de técnicos.
- Acceso a seminarios técnicos.

Rentables por soporte.

- Trato directo y personalizado.
- Ayuda en la gestión de stock obsoleto.
- Ayuda en la gestión de RMA,s.
- Ayuda en relaciones institucionales.
- Ayuda en la contratación de personal.

Rentables por networking.

- Certificación de redes.
- Gestión de recursos formativos. Formación tripartita.
- Programación de aplicaciones.
- Diseño de páginas Web.
- Alojamiento y Gestión de dominios.
- Backup On-line
- Centralitas IP.

Rentables por el Back Office.

- Bolsas , sobres, facturas, polos, personalizados a precios unitarios.
- Acceso a un diseñador para personalizar campañas de MKT
- Acceso a un abogado para consultas legales.

Rentables financieramente.

- Te damos crédito desde la central.
- Te gestionamos crédito con los proveedores.
- Te facilitamos renting para empresas
- Te asesoramos en temas de innovación e I+D
- Te ayudamos a financiar a tus clientes.

pista
In f o r m á t i c a **cero**



Juntos seremos más fuertes